

# Sondage sur le potentiel de croissance et l'ambition des entreprises

Rapport de sondage  
Recherche et intelligence de marché à BDC

# Table des matières



1. Faits saillants
2. Méthodologie
3. Résultats détaillés
4. Profil des personnes qui ont répondu

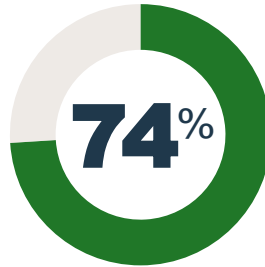


1

# Faits saillants



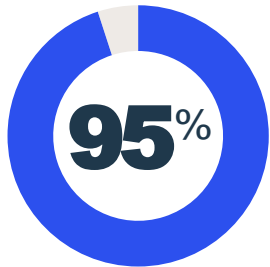
La croissance est **IMPORTANTE** pour la plupart des PME



des personnes interrogées trouvent **très important** de faire croître leur entreprise

Plus **susceptibles** de trouver la croissance **très importante** :

- Propriétaires de jeunes PME
- Propriétaires de l'Atlantique et de l'Ontario
- Personnes appartenant à un groupe de la diversité
- Femmes



des personnes interrogées estiment que la **croissance et le succès** sont interreliées

Environ **deux tiers** des personnes interrogées pensent que ces deux concepts sont « **très fortement liés** »



Les propriétaires de PME pensent que la croissance est **LIÉE** au succès

**18%**

des propriétaires ont dit n'avoir eu **aucune croissance de leurs revenus** l'année dernière



Les PME n'ayant **pas connu de croissance** dans la dernière année sont plus souvent de **petite taille** (revenus et nombre de personnes salariées les plus faibles).

**Celles et ceux qui possèdent une entreprise sans croissance sont plus susceptibles de dire qu'il est « très important » de développer leur entreprise.**

# Faits saillants



Nous avons demandé aux personnes interrogées d'évaluer sur une échelle de 0 à 10 leur état d'esprit de croissance et le potentiel de croissance de leur entreprise en fonction de dix énoncés appartenant à six caractéristiques différentes. Les scores de ces caractéristiques ont ensuite été additionnés pour obtenir un score total sur 60 points pour chacun des deux indices.

## État d'esprit de croissance des propriétaires de PME

### Scores moyens



## Potentiel de croissance de l'entreprise

### Scores moyens





2

# Méthodologie

# Méthodologie



## Méthode de sondage

- Sondage en ligne.

## Profil des personnes ayant répondu

- Propriétaires d'entreprises du panel Points de Vue de BDC.

## Dates du sondage

Du 7 au 17 mars 2023.

## Marge d'erreur

- Pour un échantillon probabiliste de 697 personnes, la marge d'erreur maximale est de  $\pm 3,7$  points de pourcentage, 19 fois sur 20. Toutefois, ce sondage étant basé sur un échantillon non probabiliste, cette information n'est fournie qu'à titre indicatif.

## Traitement de données et analyses

- Ont été réalisés par l'équipe Recherche et intelligence de marché de BDC.

## Facteurs de pondération

- Les résultats ont été pondérés en fonction de la région et du nombre de personnes employées afin d'être représentatifs de la population des PME canadiennes.



3

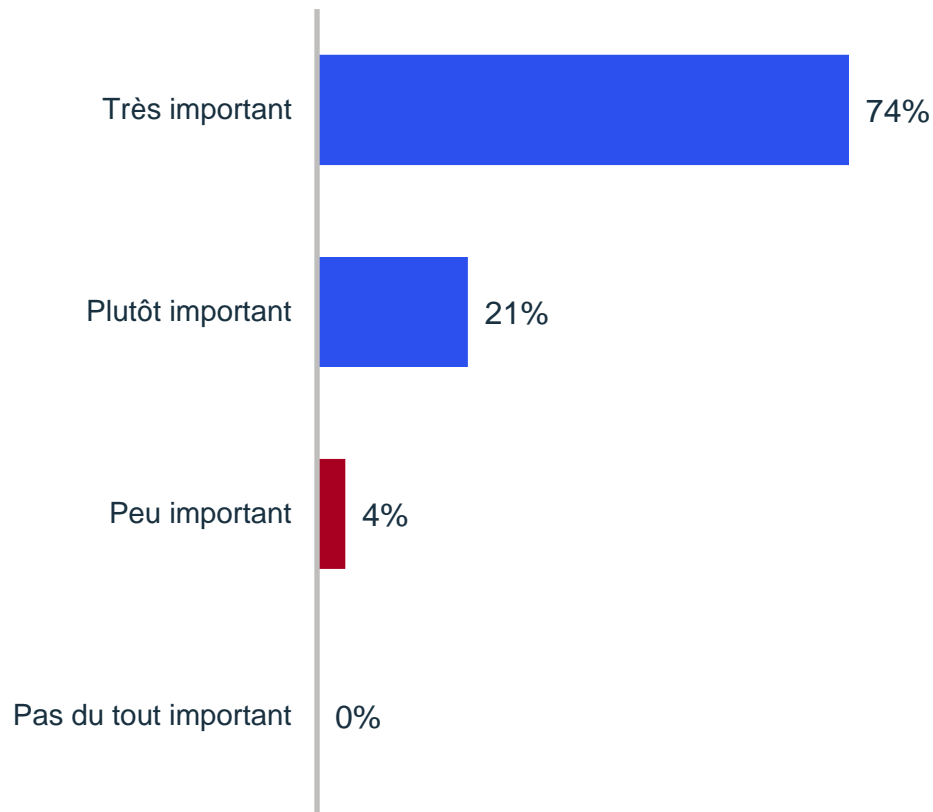
Résultats  
détaillés



# Importance accordée à la croissance



S3Q1. Dans quelle mesure est-il important pour vous de **faire croître votre entreprise**?



**Important**      **Pas important**

**96%**

**4%**

**Plus susceptibles de dire que cela est...**

## **TRÈS IMPORTANT**

- Jeunes entreprises (<5 ans) (91%)
- PME de l'Atlantique (89%) et de l'Ontario (81%)
- PME non rentables (88%)
- Membres d'une minorité visible (87%)
- PME du secteur de la fabrication (85%) ou du commerce de détail (86%)
- Entreprises détenues par des femmes (84%)
- Jeunes propriétaires (<45 ans) (84%)

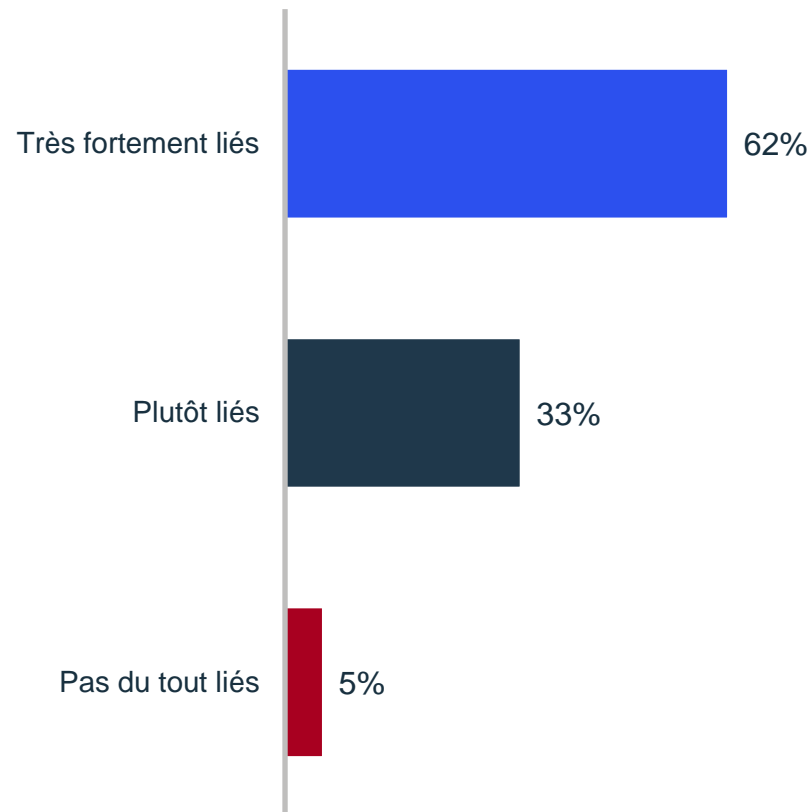
## **PAS IMPORTANT (TOTAL)**

- PME en activité depuis plus de 25 ans (8%)
- 1 à 4 personnes salariées (7%)
- Propriétaires plus âgés (45+) (5%)

# Relation entre le succès et la croissance



S3Q2. Dans quelle mesure estimez-vous que **le succès de votre entreprise est lié à sa croissance**? Le succès et la croissance sont...



Liés

**95%**

Plus susceptibles de dire qu'ils sont...

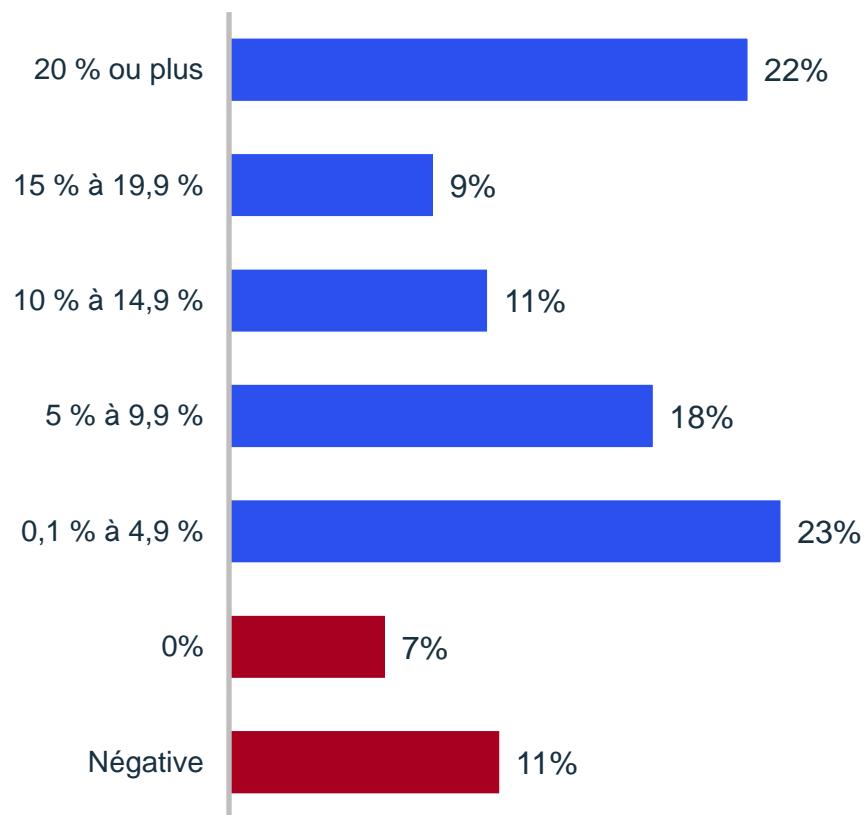
**TRÈS FORTEMENT LIÉS**

- Membres d'une minorité visible (80%)
- Propriétaires ayant un score très élevé (50+) d'état d'esprit de croissance (71%)
- PME de l'Atlantique (78%) et de l'Ontario (68%)
- PME actives depuis moins de 10 ans (74%-77%)
- Entreprises non rentables (74%)
- Anglophones (65%)

# Croissance annuelle (12 derniers mois)



S3Q3b. Quelle a été la **croissance des ventes ou des revenus** de votre entreprise au cours des 12 derniers mois?



**Positive**

**82%**

**Nulle ou négative**

**18%**

**Plus susceptibles d'avoir eu une croissance...**

**POSITIVE**

- Entreprises comptant 100+ employé.es (98%)
- PME rentables (92%)
- PME aux revenus annuels de 10M \$ ou plus (92%)

**NULLE OU NÉGATIVE**

- Entreprises comptant 1 à 4 employé.es (21%)
- PME aux revenus annuels de moins de 2M \$ (20%)

# État d'esprit de croissance

## Scores moyens des énoncés



S3Q3. Les énoncés suivants visent à évaluer votre **état d'esprit** en tant que propriétaire d'entreprise. Dans quelle mesure êtes-vous **d'accord** avec chacun des énoncés suivants?

### Score moyen sur 10 par énoncé



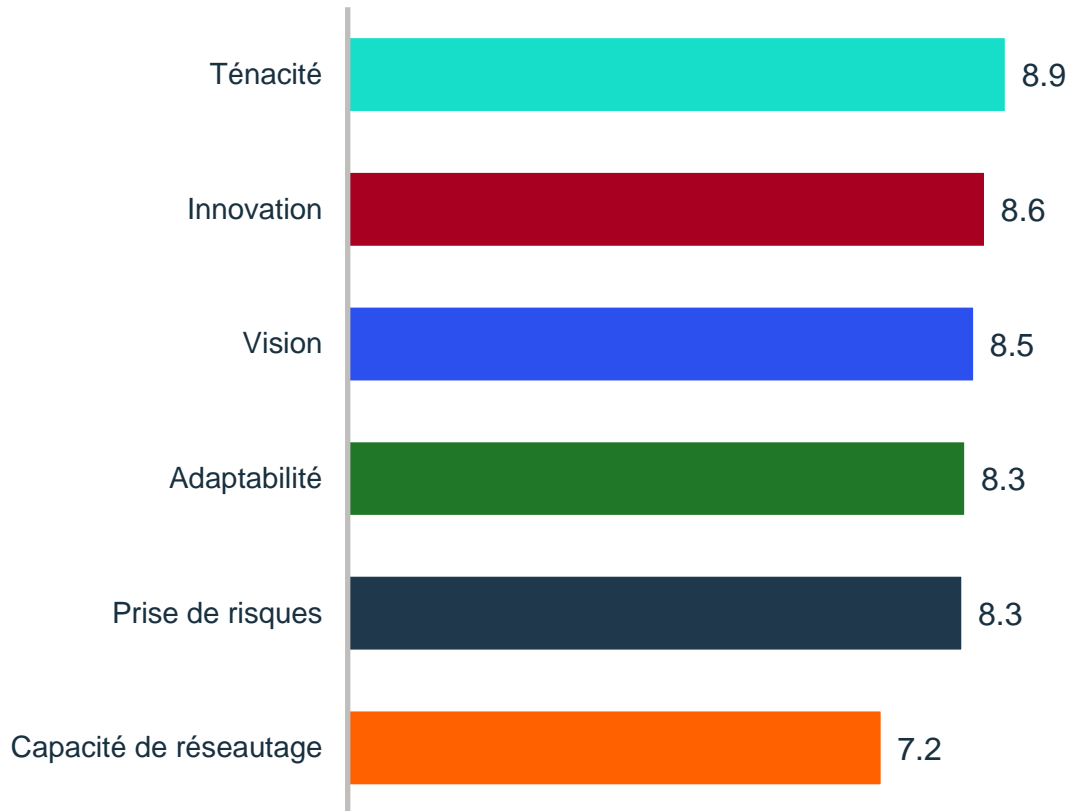
# État d'esprit de croissance

## Scores moyens des caractéristiques



S3Q3. Les énoncés suivants visent à évaluer votre **état d'esprit** en tant que propriétaire d'entreprise. Dans quelle mesure êtes-vous **d'accord** avec chacun des énoncés suivants?

### Score moyen sur 10 par caractéristique

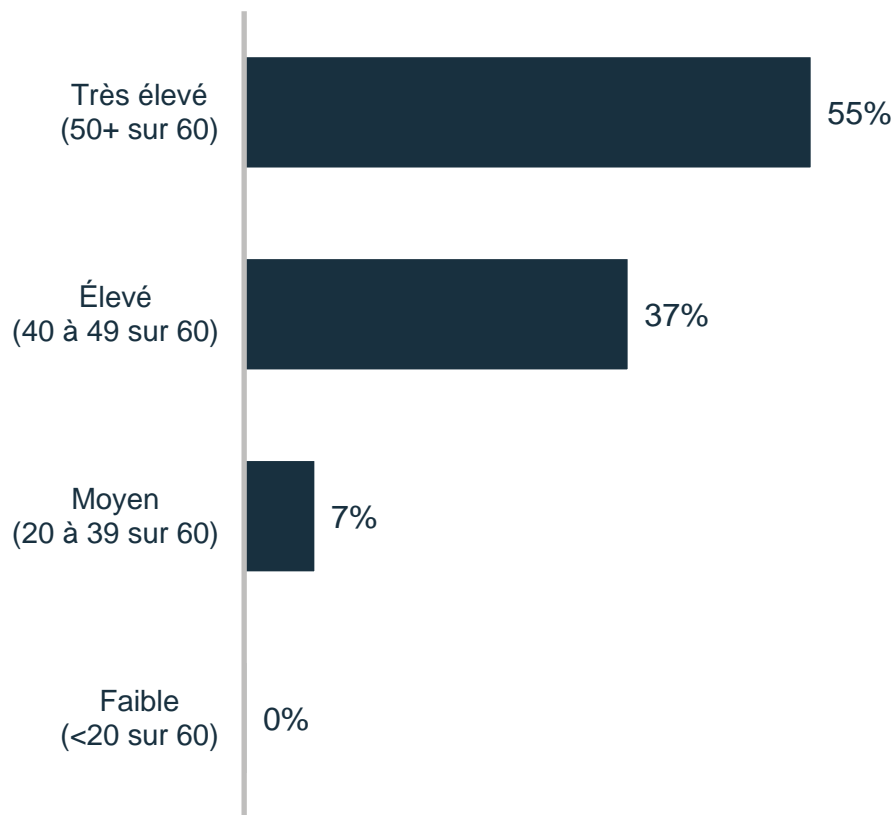


# État d'esprit de croissance

## Score final



S3Q3. Les énoncés suivants visent à évaluer votre **état d'esprit** en tant que propriétaire d'entreprise. Dans quelle mesure êtes-vous **d'accord** avec chacun des énoncés suivants?



## Score total moyen

**50** sur 60

### Plus susceptibles d'obtenir un score...

#### TRÈS ÉLEVÉ

- Entreprises à très fort (50+) potentiel de croissance (84%)
- PME aux revenus annuels de 10M \$ ou plus (70%)

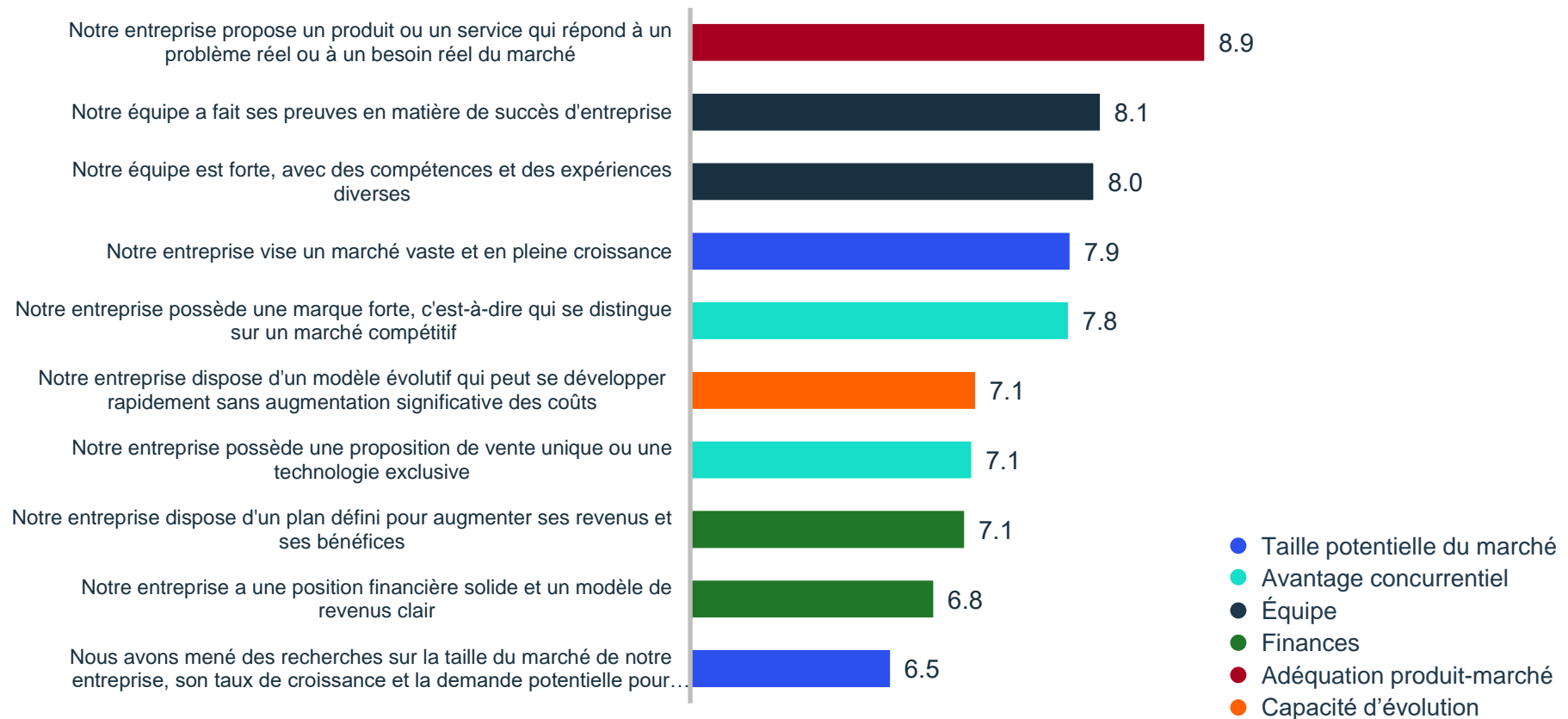
# Potentiel de croissance

## Scores moyens des énoncés



S3Q4. Les énoncés suivants visent à évaluer votre entreprise et son potentiel de forte croissance. Dans quelle mesure êtes-vous **d'accord** avec chacun des énoncés suivants?

### Score moyen sur 10 par énoncé



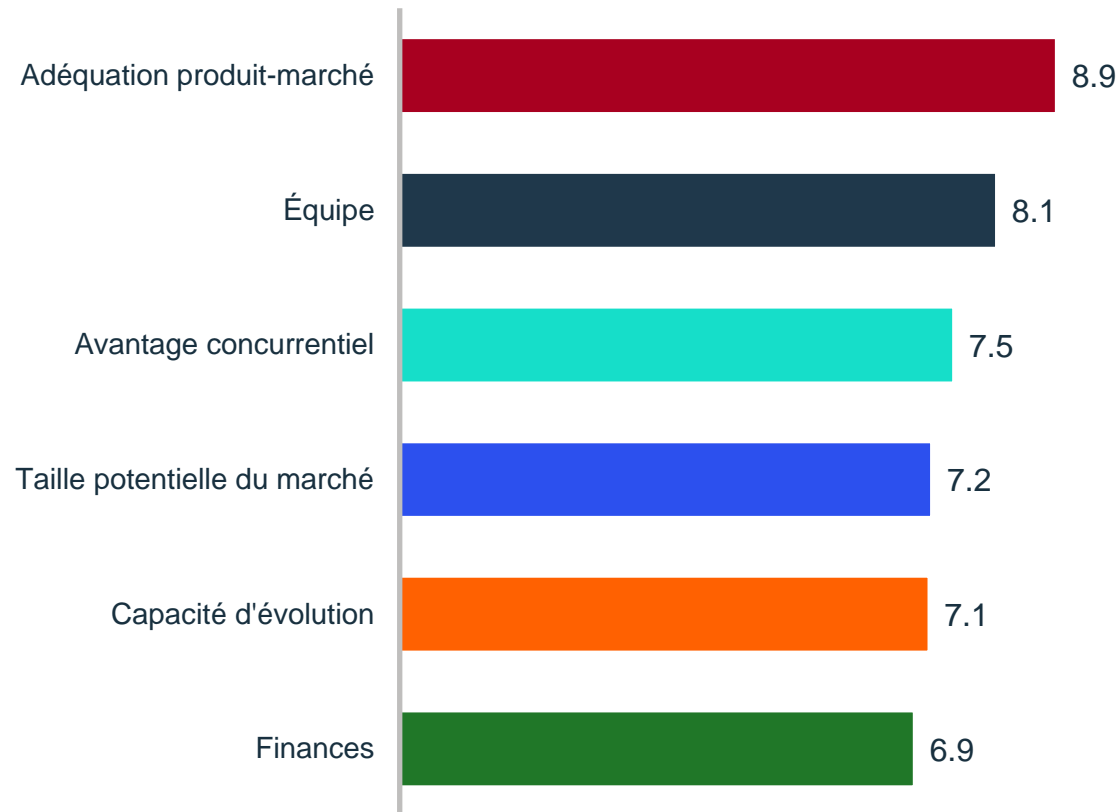
# Potentiel de croissance

## Scores moyens des caractéristiques



S3Q4. Les énoncés suivants visent à évaluer votre entreprise et son potentiel de forte croissance. Dans quelle mesure êtes-vous **d'accord** avec chacun des énoncés suivants?

### Score moyen sur 10 par caractéristique



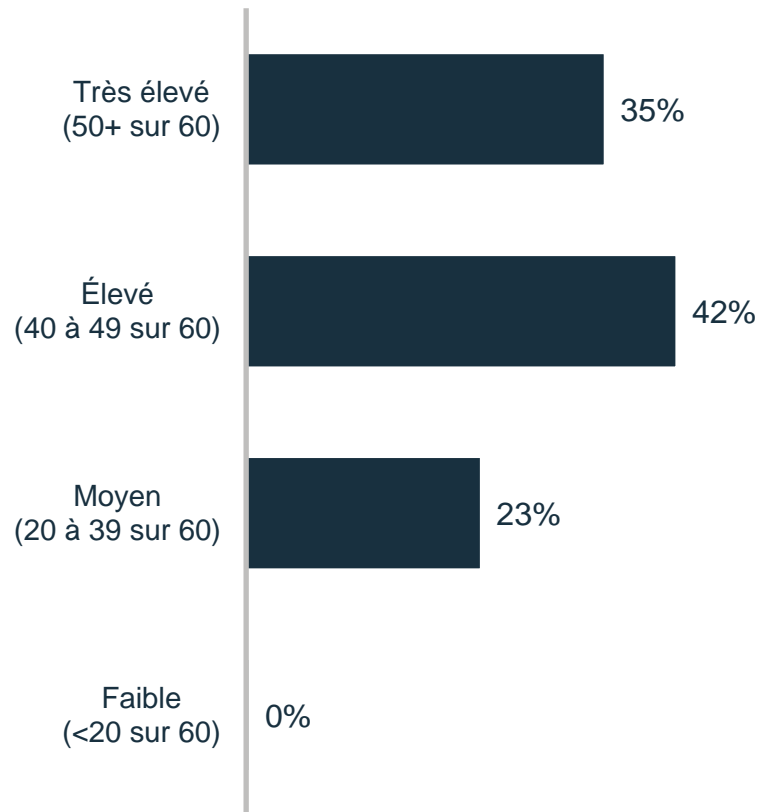


# Potentiel de croissance

## Score final



S3Q4. Les énoncés suivants visent à évaluer votre entreprise et son potentiel de forte croissance. Dans quelle mesure êtes-vous **d'accord** avec chacun des énoncés suivants?



## Score total moyen

**46** sur 60

### Plus susceptibles d'obtenir un score...

#### TRÈS ÉLEVÉ

- Propriétaires ayant un score très élevé (50+) d'état d'esprit de croissance (53%)
- Jeunes entreprises (<5 ans) (52%)
- Entreprises comptant 50 à 99 employé.es (50%)
- PME aux revenus annuels de 10M \$ ou plus (49%)



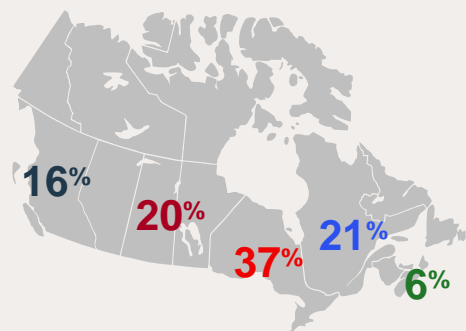
# 4

Profil des  
personnes ayant  
répondu

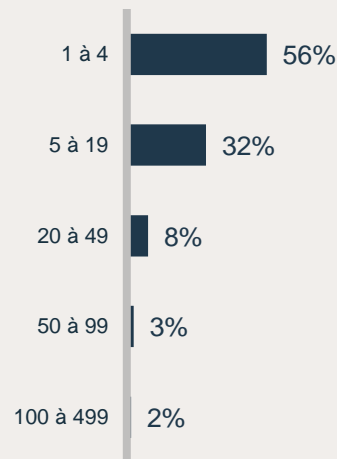
# Profil des personnes ayant répondu



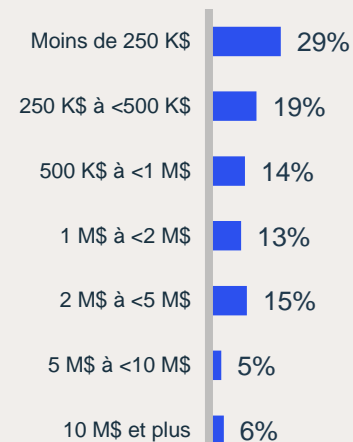
## Région



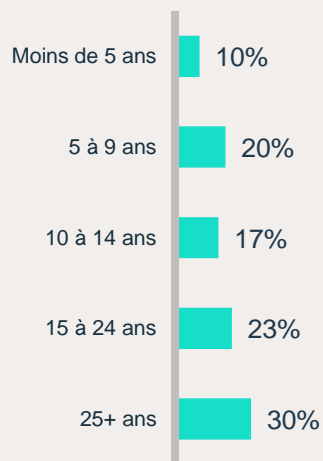
## Nombre de personnes employées



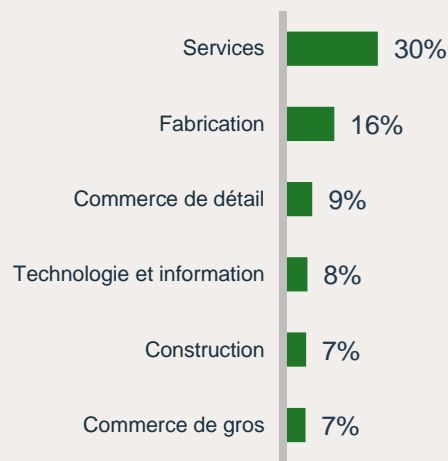
## Ventes annuelles



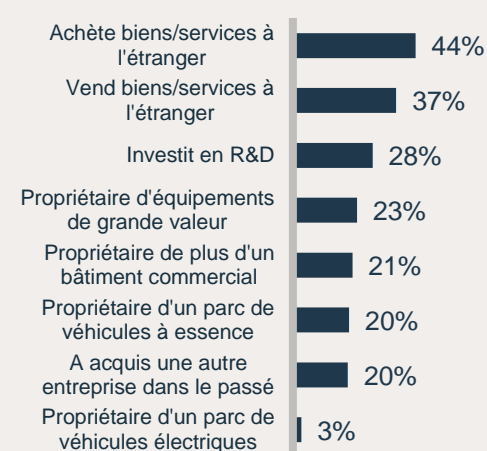
## Nombre d'années en activité



## Principal secteur d'activité



## Activités spécifiques\*

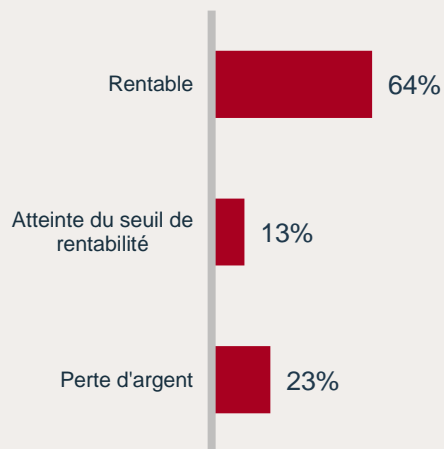


Base : Toutes les personnes interrogées (n=696-697). Les personnes qui ne savaient pas ou qui ont préféré ne pas répondre ont été exclues de la base de calcul. Pour les secteurs, seuls ceux ayant plus de 7% de personnes interrogées sont présentés. \*Les mentions multiples étaient autorisées, le total dépasse donc 100 %.

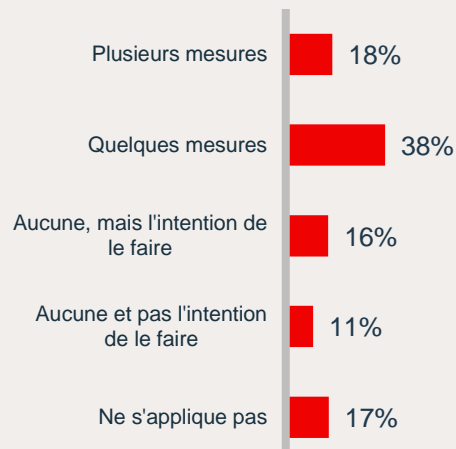
# Profil des personnes ayant répondu



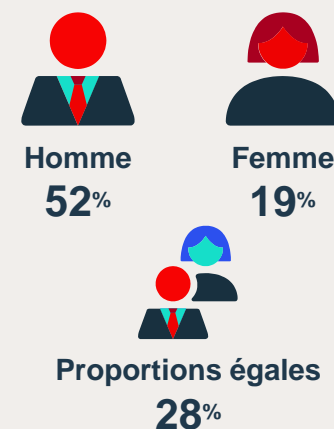
## Rentabilité



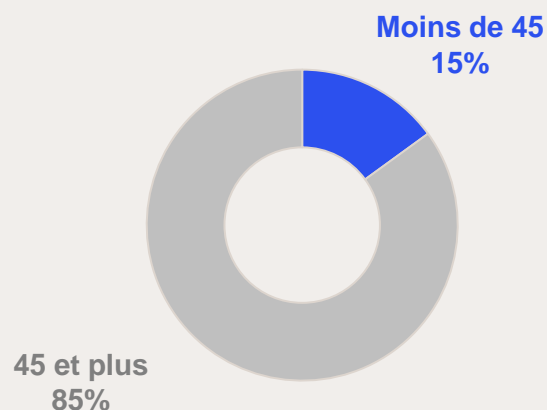
## Actions liées à l'empreinte carbone



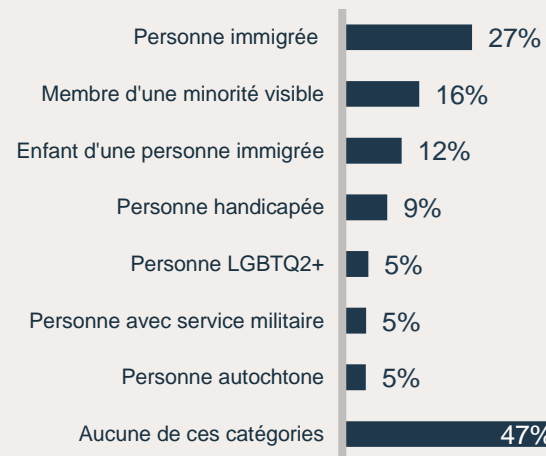
## Genre des propriétaires



## Âge des propriétaires



## Diversité\*



# Merci

Équipe Recherche et intelligence de  
marché de BDC

