



Perspectives de financement

Section du sondage sur les perspectives
d'investissement des PME, vague VII

Décembre 2020



Table des matières

01

Faits saillants

03

Profil des répondants

02

Résultats détaillés

04

Méthodologie



01.

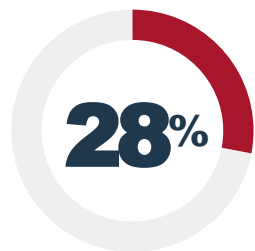
Faits saillants



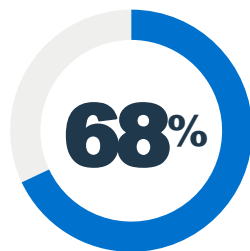
Faits saillants



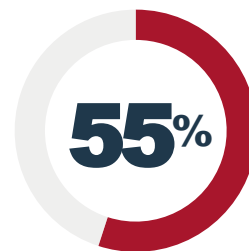
Les taux de demandes de financement et les intentions de demandes de financement sont légèrement au-dessus de la moyenne historique. Une plus grande proportion croit désormais qu'il sera plus facile d'obtenir du financement.



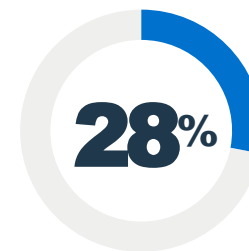
Ont demandé du financement au cours des 3 derniers mois
(+2 pts vs octobre)



Taux d'approbation des prêts, 3 derniers mois
(-9 pts vs octobre, peut être dû au fait que le % toujours en cours d'examen est plus élevé)



Facile d'obtenir du financement, 12 prochains mois
(+18 pts vs octobre, significatif)



Demandent du financement, 12 prochains mois
(+3pts vs octobre)

Les PME ont l'intention de demander des montants moins élevés que lors des vagues précédentes



Le montant moyen demandé a diminué depuis octobre

156 k\$

vs 453 K\$ en octobre
Le montant d'octobre était tiré vers le haut par des montants plus élevés dans les Prairies

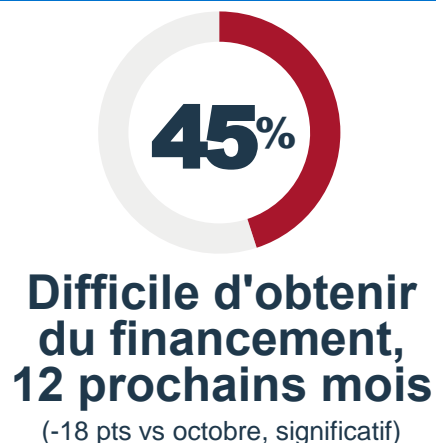
Les **marges de crédit** demeurent les plus populaires, mais le **crédit commercial** est en hausse



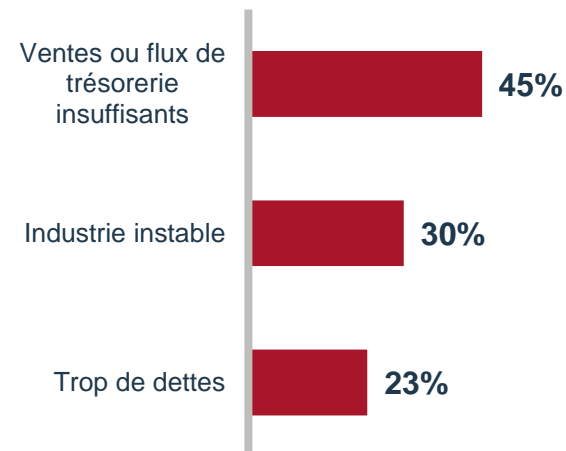
Ceux qui ont besoin de 500 K\$ et plus ont des projets liés à la croissance



La difficulté à obtenir du financement est souvent attribuée à des ventes ou un flux de trésorerie insuffisants



Difficile d'obtenir du financement en raison de...



Ne pas avoir besoin d'argent ou la crainte de s'endetter sont les raisons invoquées pour ne pas demander de financement

59%

...des entreprises qui ne demanderont pas de financement disent que c'est parce qu'elles n'en ont pas besoin en ce moment

Les grandes entreprises et les compagnies admissibles au point de vue bancaire sont plus susceptibles de se trouver dans cette situation

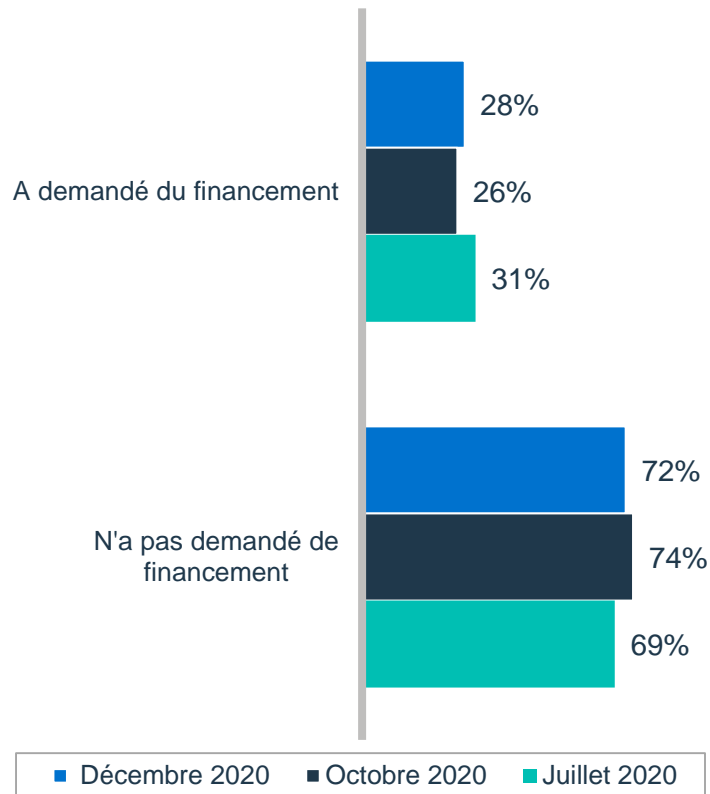


02. **Résultats détaillés**

Un peu plus d'un quart des PME ont demandé un financement pour clôturer l'année 2020. Les programmes gouvernementaux peuvent expliquer pourquoi le résultat n'est que légèrement supérieur à la moyenne historique de 26 %.



Q30. Au cours des **3 derniers mois**, votre entreprise a-t-elle fait une **demande de financement**?



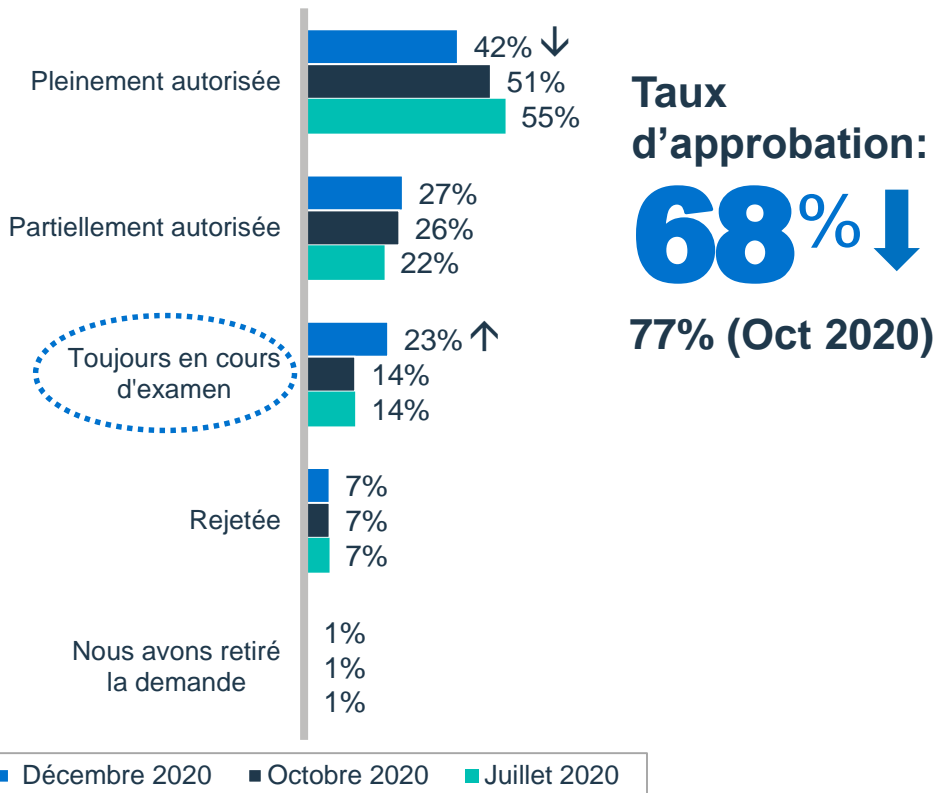
Plus susceptibles **d'avoir demandé** du financement :

- PME qui ont l'intention de demander du financement dans la prochaine année (62%)
- Celles qui prévoient acquérir une entreprise dans la prochaine année (58%)
- Entrepreneurs Autochtones (52%)
- PME qui prévoient embaucher des consultants externes au cours de la prochaine année (50%)
- PME dont les propriétaires appartiennent à une minorité visible (42%)
- PME au Québec (42%)
- Exportateurs (41%)
- PME de 5 à 19 employés (37%)

Le taux d'approbation a diminué. Cependant, les demandes encore en cours d'examen ont augmenté d'un pourcentage égal, ce qui pourrait expliquer cette diminution. Selon cette hypothèse, le taux d'approbation n'aurait pas changé



Q31. Quel a été le **résultat** de cette demande de financement?



Plus susceptibles d'avoir vu leur demande être **autorisée** (en tout ou en partie) :

- Celles qui ont des revenus annuels de 10M\$ ou plus (98%)
- Exportateurs (93%)
- PME de 100 employés ou plus (93%)
- Manufacturiers (87%)
- Celles qui prévoient acquérir une entreprise dans la prochaine année (85%)

Plus susceptibles d'avoir vu leur demande être **rejetée** :

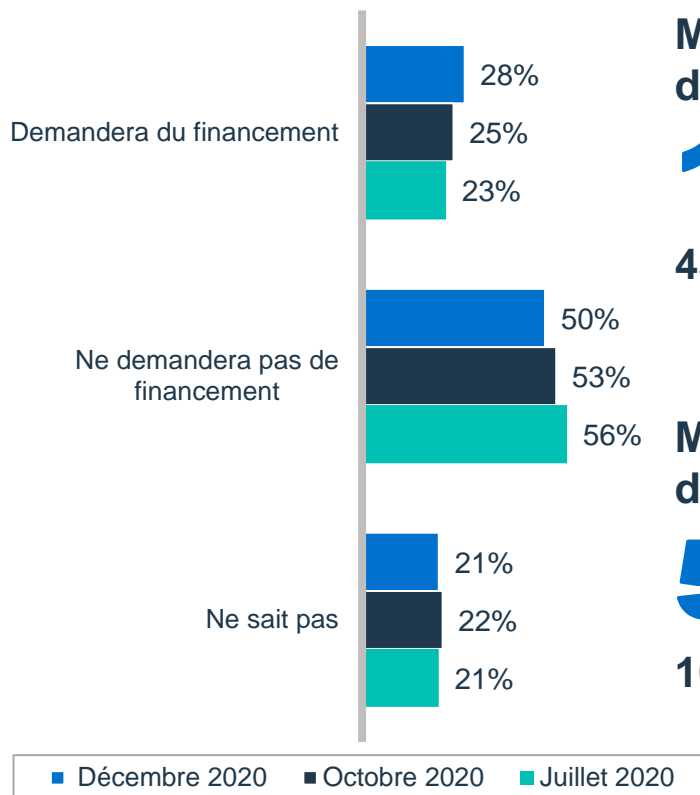
- PME détenue en partie ou majoritairement par des femmes (26%)
- Celles qui pensent qu'il sera difficile d'obtenir du financement à l'avenir (26%)
- Celles dans les domaines des arts, spectacles et loisirs (26%)
- PME dans « autres services privés » (22%)

Base : Répondants ayant demandé du financement au cours des 3 derniers mois (n vague de décembre = 277). Ceux qui ne savaient pas ont été exclus de la base de calcul. Les flèches indiquent des différences statistiquement significatives entre décembre et octobre 2020. Le taux d'approbation était de 77 % en octobre 2020. Le taux d'approbation historique est de 85 % (compilé par BDC à partir de trois sources, dont Statistique Canada).

Il y a une **légère augmentation** de ceux qui prévoient demander du financement dans les 12 prochains mois, mais en moyenne, ces demandes sont pour des **montants inférieurs** à ceux des vagues précédentes



Q32. Au cours des **12 prochains mois**, votre entreprise prévoit-elle faire une **demande de financement**?



Montant moyen demandé* :

156 K\$

453 K\$ (Octobre 2020)

Montant médian demandé :

50 K\$

100 K\$ (Octobre 2020)

Plus susceptibles de **demander du financement** :

- Celles qui prévoient acquérir une entreprise dans la prochaine année (70%)
- Entreprises dans les secteurs primaires (66%)
- PME qui prévoient embaucher des consultants externes au cours de la prochaine année (54%)
- PME dans l'hébergement et la restauration (50%)
- Exportateurs (43%)
- PME dont les propriétaires appartiennent à une minorité visible (42%)

Plus susceptibles de **ne pas demander du financement** :

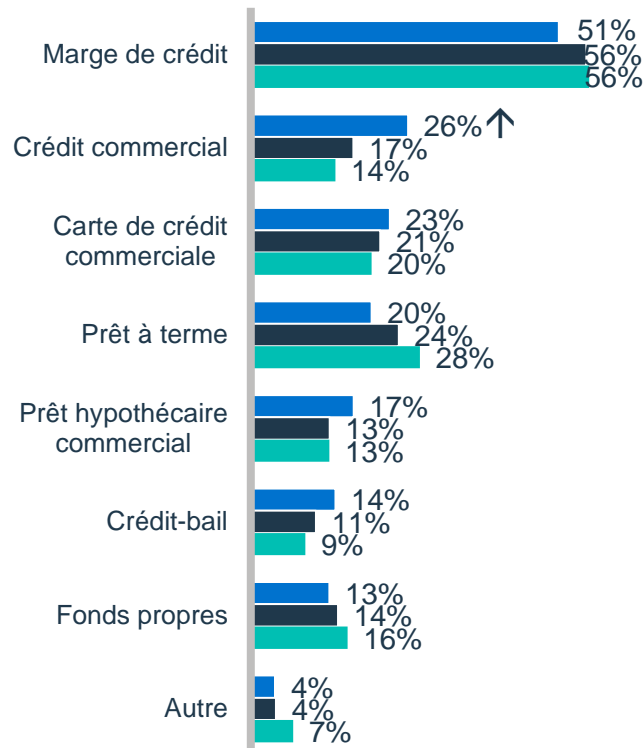
- PME détenue en partie ou majoritairement par des femmes (64%)
- Entreprises œuvrant dans les services (63%)
- PME de 1 à 4 employés (59%)

Base : Q32 = Tous les répondants qualifiés (n vague de décembre = 991). *Le montant moyen (moyenne ajustée) a été calculé à partir des résultats de la Q34 (n vague de décembre = 229); les 5% les plus bas et les 5% les plus élevés ont été exclus de la base de calcul. Ceux qui préféraient ne pas répondre ont également été exclus de la base de calcul à la Q34.

Les PME recherchent des facilités de **crédit à court terme** : marge de crédit, crédit commercial et carte de crédit commerciale. Les prêts à terme sont en diminution, tandis que les hypothèques commerciales affichent une légère hausse



Q33. Quel **type de financement** allez-vous demander?



Plus susceptibles de demander une **marge de crédit** :

- PME en Atlantique (77%)
- PME dans le commerce de gros (100%)

Plus susceptibles de demander du **crédit commercial** :

- Entreprises dans les secteurs primaires (76%)
- PME au Québec (60%)

Plus susceptibles de demander une **carte de crédit commerciale** :

- Entrepreneurs Autochtones (52%)

Plus susceptibles de demander un **prêt à terme** :

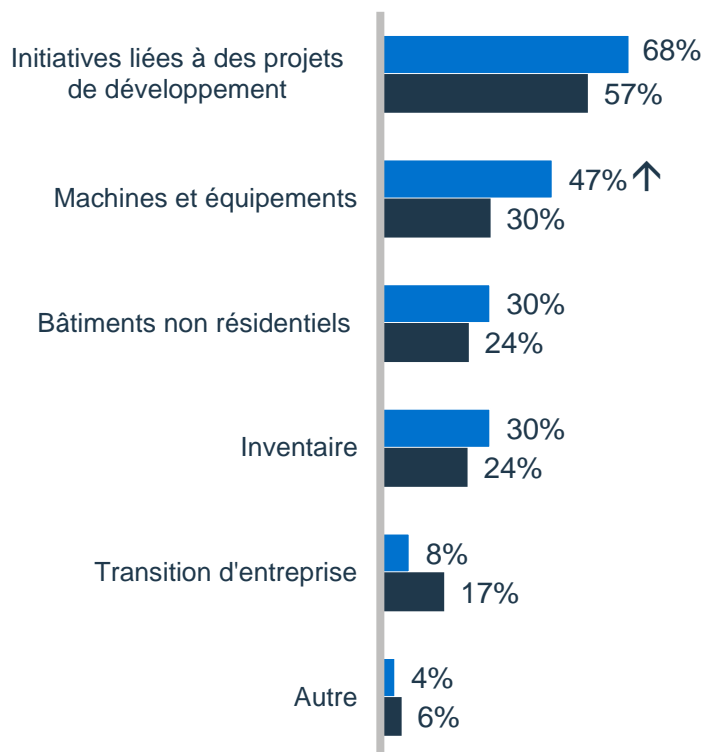
- PME dans la vente au détail (53%)
- Celles qui ont des revenus annuels entre 5M\$ et 10M\$ (46%)
- PME dans « autres services privés » (45%)
- Celles en Colombie-Britannique et dans les Territoires (40%)

■ Décembre 2020 ■ Octobre 2020 ■ Juillet 2020

Parmi les répondants qui prévoient demander un financement de 500 K\$ ou plus, les deux tiers le feront pour des **projets liés au développement** et près de la moitié **pour acquérir des machines et équipements**



Q34b. À quoi **servirait** ce financement?

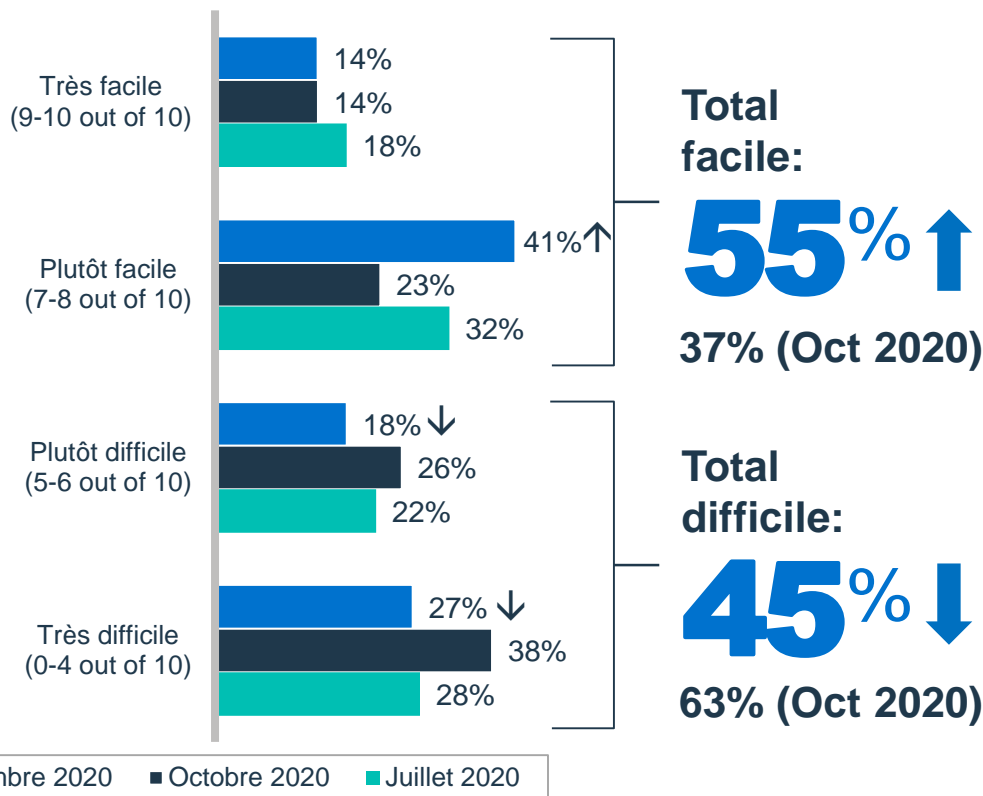


Base : Répondants qui demanderont au moins 500 K\$ de financement au cours des 12 prochains mois (n vague de décembre = 65). Les mentions multiples étant autorisées, le total dépasse 100%. Cette question a été posée pour la première fois en octobre 2020. Nous n'avons pas indiqué les différences statistiquement significatives entre les sous-groupes en raison de la petite taille de l'échantillon. Ceux qui ne savaient pas ou préféraient ne pas répondre ne sont pas présentés sur cette diapositive.

Plus de la moitié des répondants prévoyant faire une demande de financement croit maintenant qui sera **facile d'en obtenir**. Il s'agit d'une augmentation significative par rapport au résultat d'octobre



Q35. Dans quelle mesure sera-t-il facile d'obtenir ce financement?



Plus susceptibles de trouver cela **facile** :

- Entreprises dans les secteurs primaires (91%)
- Celles prévoyant demander 100K\$ ou moins (67%)
- PME détenue en partie ou majoritairement par des hommes (66%)

Plus susceptibles de trouver cela **difficile** :

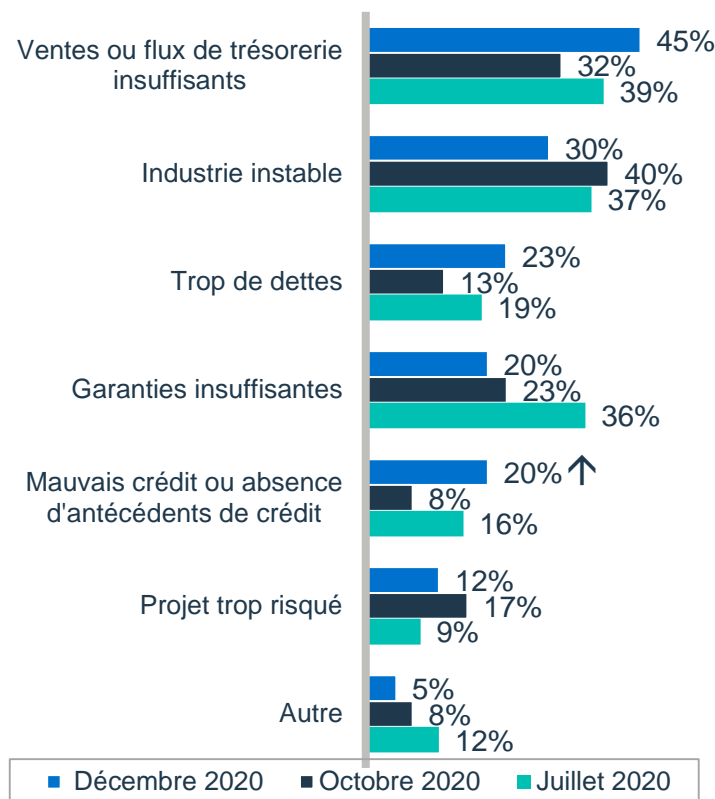
- Entrepreneurs Autochtones (81%)
- Celles dans les domaines des arts, spectacles et loisirs (74%)
- PME détenue à part égale hommes et femmes (59%)
- PME avec 5 à 19 employés (59%)

Base : Répondants qui ont l'intention de demander du financement au cours des 12 prochains mois (n vague de décembre = 265). Ceux qui ne savaient pas ou ont refusé de répondre ont été retirés de la base de calcul. Les flèches indiquent des différences statistiquement significatives entre décembre et octobre 2020. En octobre 2020, le « Total facile » était de 37 % et le « Total difficile » était de 63 %. Les différences statistiquement significatives entre les sous-groupes sont présentées en termes de « Total facile » (scores de 7 à 10 sur 10) et de « Total difficile » (scores de 0 à 6 sur 10).

Des **ventes** ou un **flux de trésorerie insuffisants** est maintenant la principale raison de croire qu'il sera difficile d'obtenir du financement. Une **industrie instable** glisse d'une place et **trop de dettes** complète le top trois. **Un mauvais crédit** est en hausse significative



Q36. Qu'est-ce qui vous fait croire qu'il sera **difficile** d'obtenir un financement pour votre entreprise?

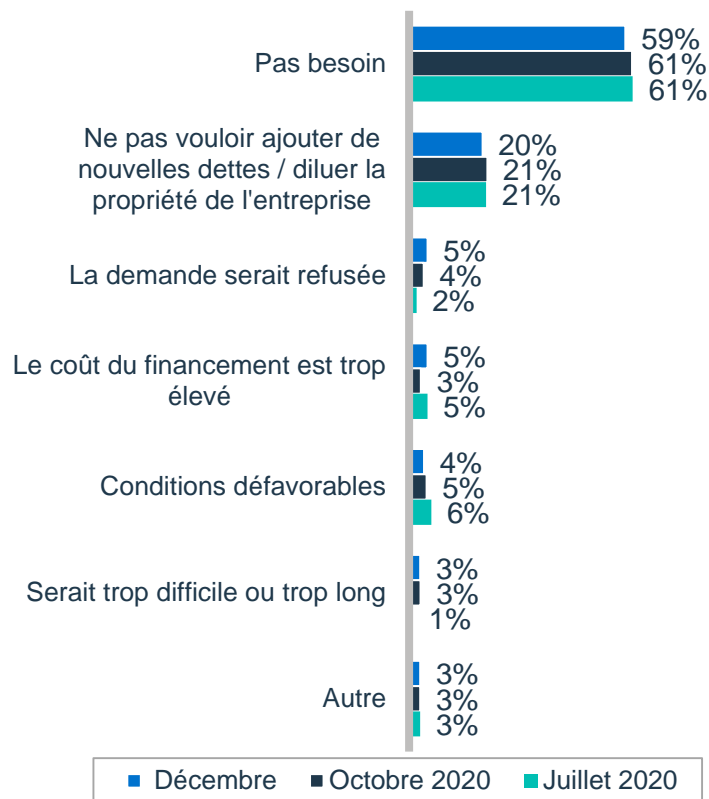


Base : Répondants qui estiment qu'il sera difficile d'obtenir du financement (n vague de décembre = 62). Ceux qui ne savaient pas ont été exclus de la base de calcul. Les flèches indiquent des différences statistiquement significatives entre décembre et octobre 2020. Les mentions multiples étant autorisées, le total dépasse 100%. Nous n'avons pas indiqué les différences statistiquement significatives entre les sous-groupes en raison de la petite taille de l'échantillon.

Les raisons pour lesquelles un financement n'est pas demandé restent stables : les entrepreneurs affirment qu'ils n'en ont pas besoin ou ne veulent pas s'endetter davantage ou diluer la propriété de l'entreprise



Q37. Pourquoi n'avez-vous **pas l'intention** de faire une **demande de financement** au cours des 12 prochains mois?



Plus susceptibles de dire **ne pas avoir besoin de financement** :

- Celles qui ont des revenus annuels de 10M\$ ou plus (83%)
- PME œuvrant dans les services professionnels, scientifiques ou techniques (71%)
- PME détenue majoritairement par des hommes (64%)

Plus susceptibles de dire **ne pas vouloir s'endetter davantage** :

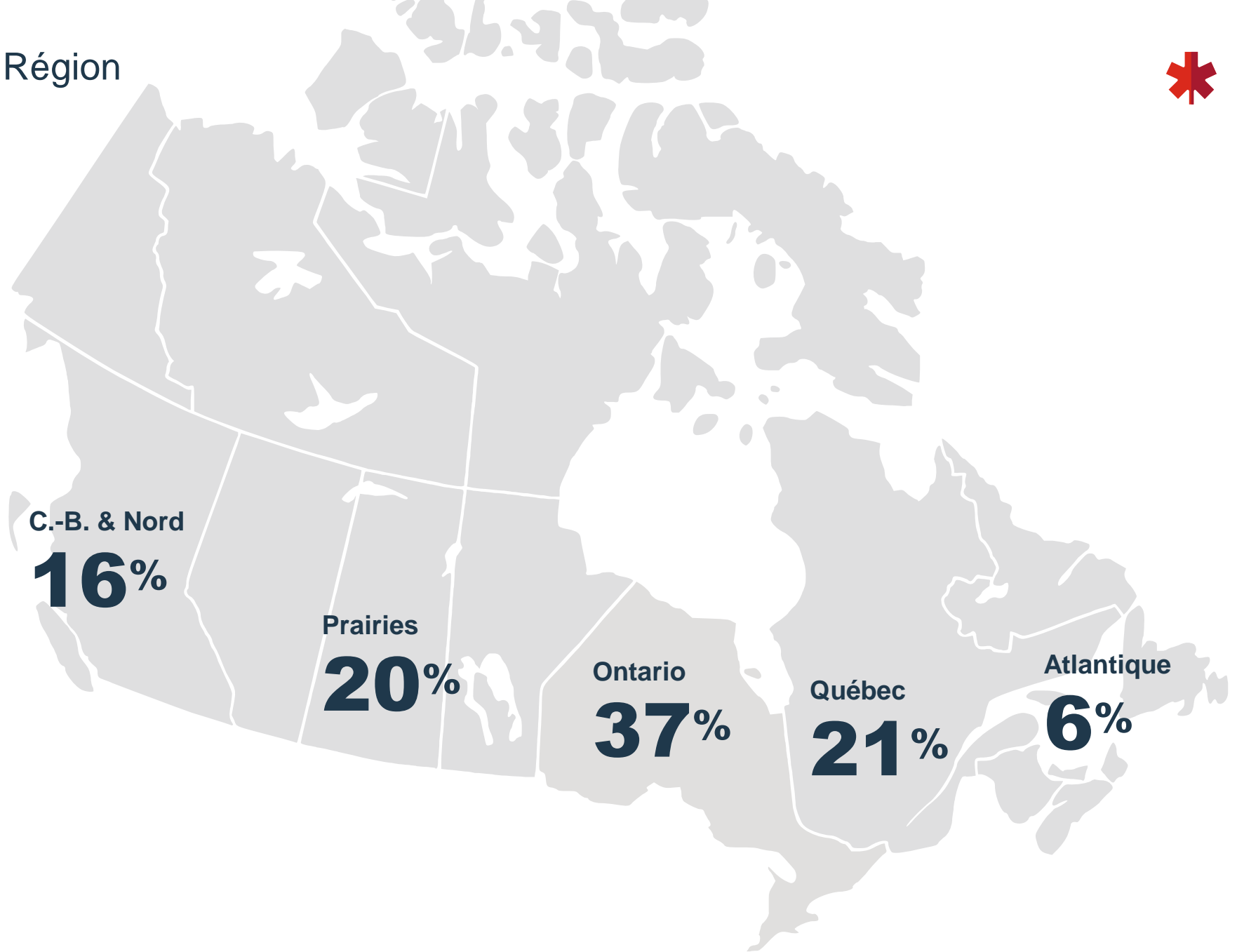
- PME avec 5 à 19 employés (27%)

Base : Répondants qui ne demanderont pas de financement au cours des 12 prochains mois (n vague décembre = 635). Ceux qui ne savaient pas ou préféraient ne pas répondre ont été exclus de la base de calcul. Les flèches indiquent des différences statistiquement significatives entre décembre et octobre 2020. Les mentions multiples étant autorisées, le total dépasse 100 %.



03. **Profil des répondants**

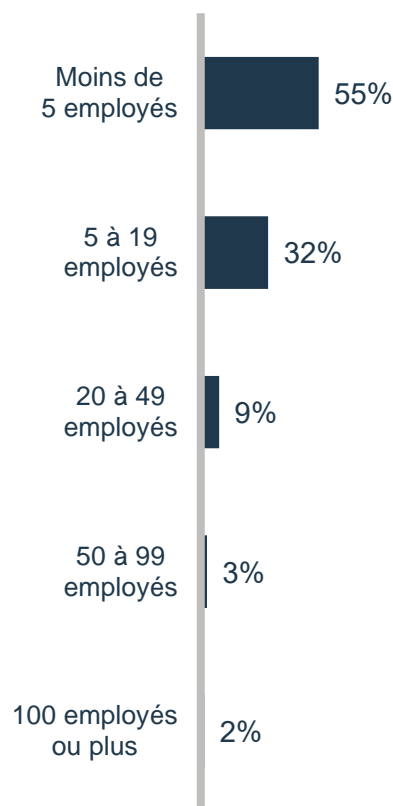
Région



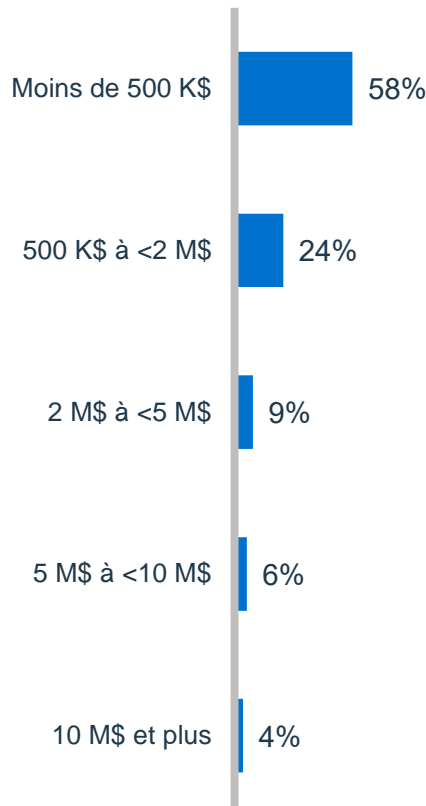
Nombre d'employés, ventes annuelles et segment BDC



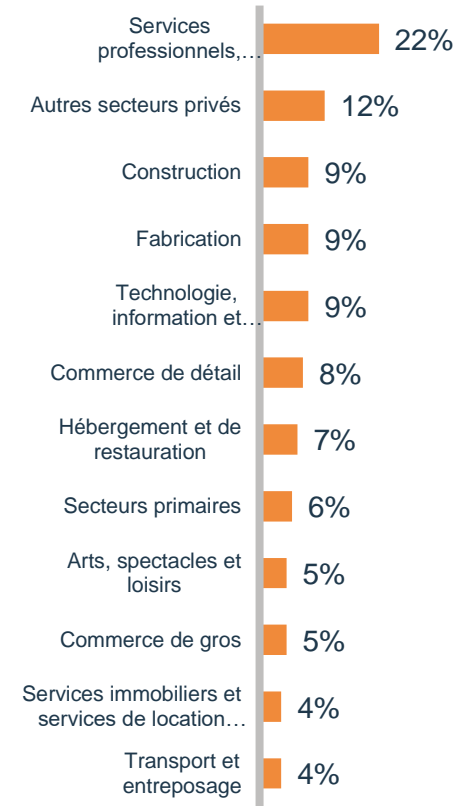
Nombre d'employés



Ventes annuelles



Secteur d'activité

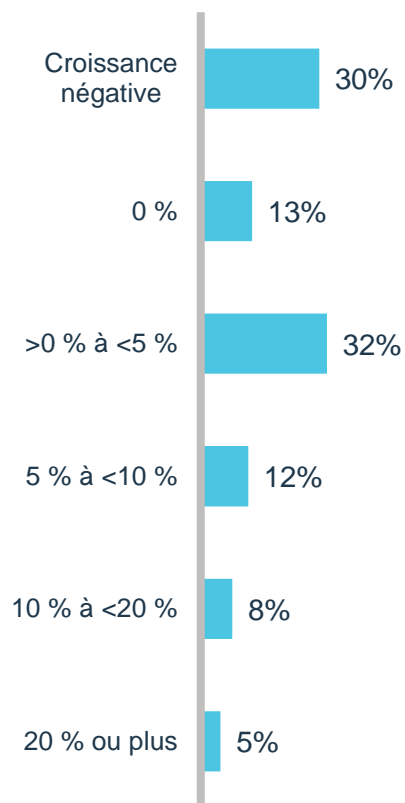


Base : Tous les répondants (n=877-1 001). Pour les ventes annuelles et les segments, ceux qui ne savaient pas ont été exclus de la base de calcul. Pour les secteurs, seuls les secteurs mentionnés par 3%+ sont présentés.

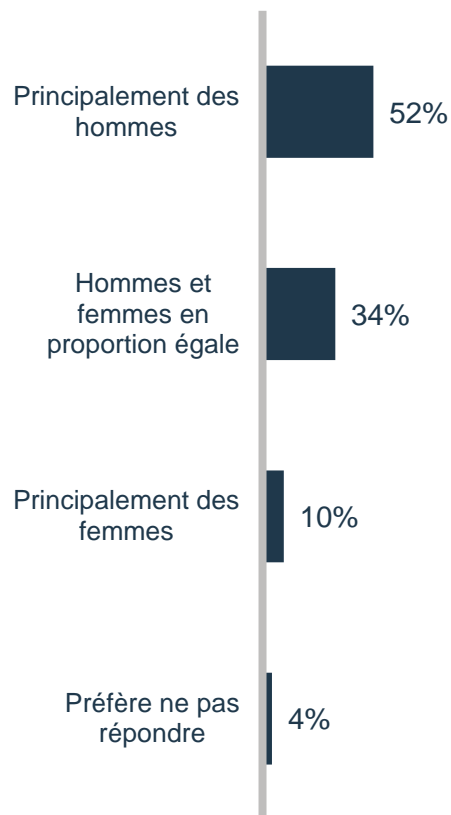
Croissance des revenus, admissibilité bancaire et secteur d'activité



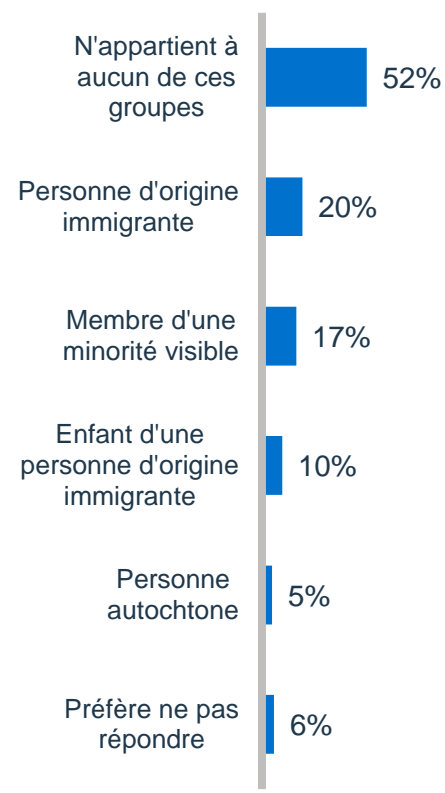
Croissance des revenus



Genre des propriétaires



Groupes de diversité



Base : Croissance des revenus = Répondants pour lesquels l'entreprise existait l'année dernière (n=882) / Admissibilité et secteur = Tous les répondants (n=892-985). Ceux qui ne savaient pas ou préféraient ne pas répondre ont été exclus de la base de calcul. Pour les secteurs, seuls les secteurs mentionnés par 3%+ sont présentés.



04. Méthodologie



- **Méthode de sondage** : En ligne.
- **Profil des répondants** : Propriétaires d'entreprises et décideurs membres du panel AskingCanadians (Delvinia).
- **Dates du sondage** : 3 au 15 décembre 2020.
- **Marge d'erreur** : La marge d'erreur maximale pour un échantillon probabiliste de 1 000 répondants est de $\pm 3,1$ points de pourcentage, 19 fois sur 20. Comme ce sondage est basé sur un échantillon non probabiliste, ces chiffres doivent être interprétés avec prudence.
- **Le traitement et l'analyse des données** ont été effectués par l'équipe Recherche et intelligence de marché de BDC.
- **Facteurs de pondération** : Les résultats ont été pondérés par région et par nombre d'employés afin d'être représentatifs de la population des PME canadiennes.
- **Note sur le traitement des données** : Sauf mention contraire, les bases de calcul excluent les répondants qui préféreraient ne pas répondre à la question. Les autres exclusions pertinentes sont décrites en détail sur les différentes pages.



Merci.

Recherche et intelligence de marché

Pour plus de renseignements, contactez-nous :

recherchemarketing@bdc.ca